

INFORMAZIONI PERSONALI Simone Nicolini


Sesso M | Data di nascita | Nazionalità

POSIZIONE RICOPERTA Consulente di Direzione nel settore delle Utilities

ESPERIENZA PROFESSIONALE
2015 - oggi Amministratore Unico delle Società di Distribuzione gas partecipate

EGN Srl - Via Achille Grandi, 39 - 41033 Concordia sulla Secchia (MO)

- CPL Distribuzione Srl, Fontenergia Srl, Marigliano Gas Srl, Ischia Gas Srl
- Responsabile di tutte le attività gestionali e operative, fatturato di 26 Mio €
- Riporto diretto al Socio EGN European Gas Network
- Manager di 4 riporti diretti: (Responsabili di Esercizio in Calabria, Campania, Sicilia e Sardegna)
- Riporti Indiretti: 50 risorse interne
- Responsabilità nella gestione delle attività di distribuzione del gas (70.000 utenti della rete, 60 Mio di metri cubi di gas metano)
- Key results: riorganizzazione delle Società in funzione della partecipazione alle gare d'Ambito della Distribuzione del Gas nell'ATEM Caserta 2

Attività o settore Società di distribuzione del gas metano e GPL canalizzato

2014 - oggi Consulente di Direzione

Mangement Consulting - Via Luciano Manara, 1/12, 41037 Mirandola (MO)

- Hydrogea Srl di Pordenone, Servizio Idrico Integrato (riorganizzazione gestione crediti)
- Gelsia di Seregno, Società di Vendita di gas ed energia elettrica (gestione crediti, Marketing & Vendite, Billing e CRM)
- AMAG Reti Gas Srl di Alessandria, Società di distribuzione gas (coordinatore gara ambito distribuzione gas)
- Alegas Srl di Alessandria, Società di Vendita del gas (piano di sviluppo commerciale per il mercato libero di gas ed energia elettrica)
- AMGAS Srl di Bari, Società di vendita gas ed energia elettrica (strategie per la vendita di gas ed energia elettrica)
- Ceresa Spa di Torino, Servizio energia (Business plan per sviluppo del mercato libero gas ed energia)
- ASEC Trade Srl di Catania, Società di vendita gas ed energia elettrica (Audit processi operativi, gestionali e commerciali)

Attività o settore Consulenza per alta direzione nel settore Energy & Utilities e Information Technology

2013 - 2014 Amministratore Delegato

AMGA Energia & Servizi Srl (Gruppo Hera Comm) – Via del Cotonificio, 60 - Udine

- Responsabile di tutte le attività gestionali e operative, fatturato di 207,4 Mio €.
- Riporto diretto al Presidente del Consiglio di Amministrazione
- Manager di 7 riporti diretti: (Resp. Approvvigionamento e logistica, Resp. Vendite Clienti Retail, Resp. Vendite Clienti Small Business, Resp. Vendite Clienti Business, Resp. Marketing, Resp. Crediti, Resp. Servizio informativo vendite)
- Riporti Indiretti: 42 risorse interne
- Responsabilità nella gestione degli approvvigionamenti energetici (190 Mio di metri cubi di gas metano e 320 GWh di energia elettrica)
- Key results: implementazione di un nuovo sistema di billing, sviluppo dell'area commerciale in Friuli

Venezia Giulia

Attività o settore Società di vendita di gas ed energia elettrica

2003 - 2012 **Direttore Generale**

Blue META S.r.l. (Gruppo Ascopiave) – Via Galimberti, 6/a – 24124 Bergamo

- Responsabile di tutte le attività operative ed amministrative, fatturato di 80 Mio €.
- Riporto diretto al Presidente del Consiglio di Amministrazione
- Manager di 3 riporti diretti: (Responsabile Amministrativo, Responsabile Commerciale, Responsabile Servizio Energia)
- Riporti Indiretti: 12 risorse interne e 30 addetti commerciali esterni
- Deleghe per la gestione del personale (15 addetti con contratto del commercio)
- Responsabilità nella gestione degli approvvigionamenti energetici (140 Mio di metri cubi di gas metano e 70 GWh di energia elettrica)
- Key results: realizzazione della start-up della Società di vendita gas nel 2003, avvio della attività di vendita di energia elettrica per il libero mercato nel 2005, aggregazione di altre Società di vendita del gas con incremento dei clienti gas da 62.500 a 75.500 nel 2006, avvio della attività di gestione calore con contratti di servizio energia nel 2007, realizzazione di un impianto policarburante (benzine e metano) per autotrazione con partner privato.

Attività o settore Società di Vendita di gas ed energia elettrica, servizio energia e mobilità sostenibile

2001 - 2003 **Responsabile Marketing & Approvvigionamenti**

A.M.P.S. S.r.l. (Gruppo Iren) – Strada Santa Margherita, 6/a – 43123 Parma

- Responsabile di tutte le attività operative ed amministrative, fatturato di 80 Mio €.
- Riporto diretto al Presidente del Consiglio di Amministrazione
- Manager di 3 riporti diretti: (Responsabile Amministrativo, Responsabile Commerciale, Responsabile Servizio Energia)
- Riporti Indiretti: 12 risorse interne e 30 addetti commerciali esterni
- Deleghe per la gestione del personale (15 addetti con contratto del commercio)
- Responsabilità nella gestione degli approvvigionamenti energetici (140 Mio di metri cubi di gas metano e 70 GWh di energia elettrica)
- Key results: realizzazione della start-up della Società di vendita gas nel 2003, avvio della attività di vendita di energia elettrica per il libero mercato nel 2005, aggregazione di altre Società di vendita del gas con incremento dei clienti gas da 62.500 a 75.500 nel 2006, avvio della attività di gestione calore con contratti di servizio energia nel 2007, realizzazione di un impianto policarburante (benzine e metano) per autotrazione con partner privato.

Attività o settore Società di Vendita di gas ed energia elettrica

2000 - 2001 **Responsabile tecnico-commerciale infrastrutture per fibre ottiche**

B.A.S. S.r.l. (Gruppo A2A) – Via Moroni, 337 – 24124 Bergamo

- Società multiutility reti gas metano, acqua, telecomunicazioni e ambiente.
- Addetto per la stesura del P.U.G.S.S. (Piano Urbano Generale dei Servizi del Sottosuolo).
- Responsabile per la stipula dei contratti di affitto delle infrastrutture per fibre ottiche.
- Riporto al Responsabile della Progettazione

Attività o settore Società attiva nel settore del gas, idrico e calore

1994 - 2000 **Responsabile tecnico-commerciale infrastrutture per fibre ottiche**

CPL Soc. Coop a S.r.l. – Via Achille Grandi, 29 – 41037 Concordia sulla Secchia (MO)

Responsabile di Gestione (da marzo 1999 ad agosto 2000)

- Responsabile del coordinamento di tutte le Società di distribuzione e vendita gas metano acquisite da CPL Concordia in Sicilia.
- Riporto diretto Direttore del Settore Gestioni Reti.
- Key Results: implementazione di nuovi processi e procedure di gestione delle reti gas metano, adozione del sistema di billing della Capogruppo, sviluppo di attività commerciali per l'acquisizione di nuove utenze gas nelle realtà di recente metanizzazione.

Direttore dei lavori per la metanizzazione del Comune di Capo d'Orlando (ME) (da marzo

1999 ad agosto 2000

- Responsabile del coordinamento di tutte le Società di distribuzione e vendita gas metano acquisite da CPL Concordia in Sicilia.
- Riporto diretto al Presidente della Società Nebrodi Gas Srl di Capo d'Orlando (ME).

Responsabile del Sistema Informativo Territoriale (da aprile 1994 a marzo 1999)

- Responsabile del Sistema Informativo Territoriale di CPL Concordia per le reti di gas metano ed acqua.
- Riporto diretto Direttore del Settore Gestioni Reti.
- Manager di 3 risorse.
- Key Results: avvio ed implementazione di un Sistema Informativo Territoriale delle reti gas ed acqua per la gestione dei dati tecnici e la visualizzazione dei dati commerciali dell'utenza, informatizzazione di tutti i processi di progettazione delle reti gas ed acqua con introduzione di nuove applicazioni CAD (Computer Aided drafting) e di software per la simulazione del comportamento idraulico delle reti gas ed acqua.

Attività o settore Società attiva nel gas, energia elettrica, servizio idrico, fotovoltaico, gestione calore

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- 1993 **Laurea in Ingegneria Civile sezione Edile**
Università degli Studi di Bologna
- 2001 **Management Economia e Diritto delle Reti**
M.I.P. Politecnico di Milano
- 2016 **Energy Manager ed Esperto in Gestione dell'Energia UNI CEI 11339:2009**
Ordine degli Ingegneri di Modena

RELATORE

- Ottobre 2017 **Il Credito tra fabbisogni delle aziende e servizio pubblico**
H2O Utilities Forum organizzato da Terranova
- Maggio 2017 **Win Back: come trasformare gli switch-out in switch-in**
Smart Billing & Customer Care organizzato da CPL Group
- Aprile 2016 **Come gestire le dinamiche del Day's Of Sales Outstanding (DSO) nelle Utilities**
Energy & Utilities Forum organizzato da Terranova/Trilance

COMPETENZE PERSONALI

Lingua madre Italiana

Altre lingue	COMPRENSIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
	Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
Inglese	Buona	Buona	Buona	Discreta	Discreta

Competenze comunicative

- Ottime competenze organizzative acquisite nel ruolo di Direttore Generale e Amministratore Delegato e Amministratore Unico
- Capacità di docenza in corsi di formazione: relatore a diversi convegni e corsi per il settore Energy & Utilities, con particolare riferimento ai temi della vendita nel libero mercato di gas ed energia elettrica e nella gestione del credito nelle Utilities

Competenze organizzative e gestionali

- Buone capacità nel Project Management di progetti di consulenza e nella gestione di Team di lavoro

Competenze informatiche Buona padronanza del Personal Computer e dei programmi di office automation del pacchetto Microsoft Office, buona conoscenza dei Sistemi Informativi Territoriali e dei database relazionali

ULTERIORI INFORMAZIONI

- Ulteriori cariche ricoperte** Presidente ATG S.r.l. da aprile 2009 a novembre 2010, Società di Vendita di gas metano con fatturato di 5,2 Mio € ed azionisti il Comune di Ponte San Pietro, Comune di Calvenzano e E.On
- Membro del Consiglio di Amministrazione di Teaenergia S.r.l. di Mantova da aprile 2009 a novembre 2010, Società di Vendita di gas ed energia elettrica del gruppo Tea Spa.
- Dati personali** Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei dati personali".